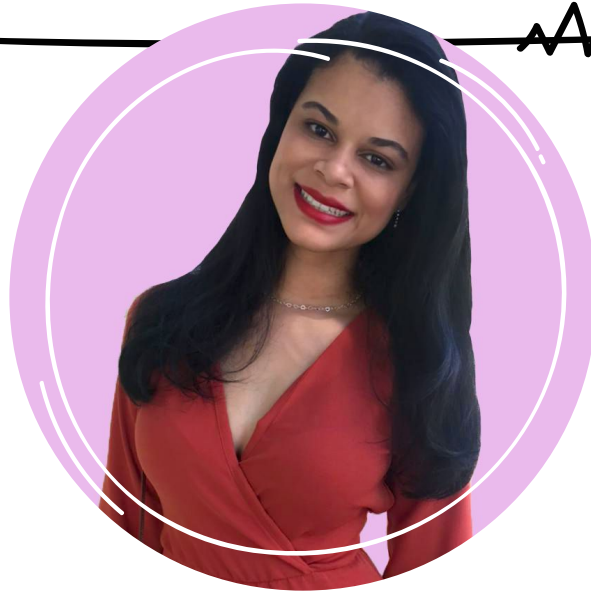




OFICINA DE PITCH

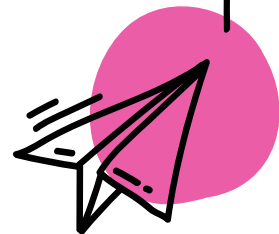




Sou a **Dayane Soares**. Amo compartilhar conhecimento e aprender novos assuntos. Head de Customer Success (Frenet/SP), Engenheira de Alimentos (UFS) e Mestre em Propriedade Intelectual (UFS)

NOSSA AGENDA

- ✗ O que é Pitch?
- ✗ Tipos de pitch
- ✗ Roteiro base
- ✗ Dicas de apresentação
- ✗ Exemplos
- ✗ Prática





ANTES DE COMEÇAR ...

Vamos nos conhecer um pouco



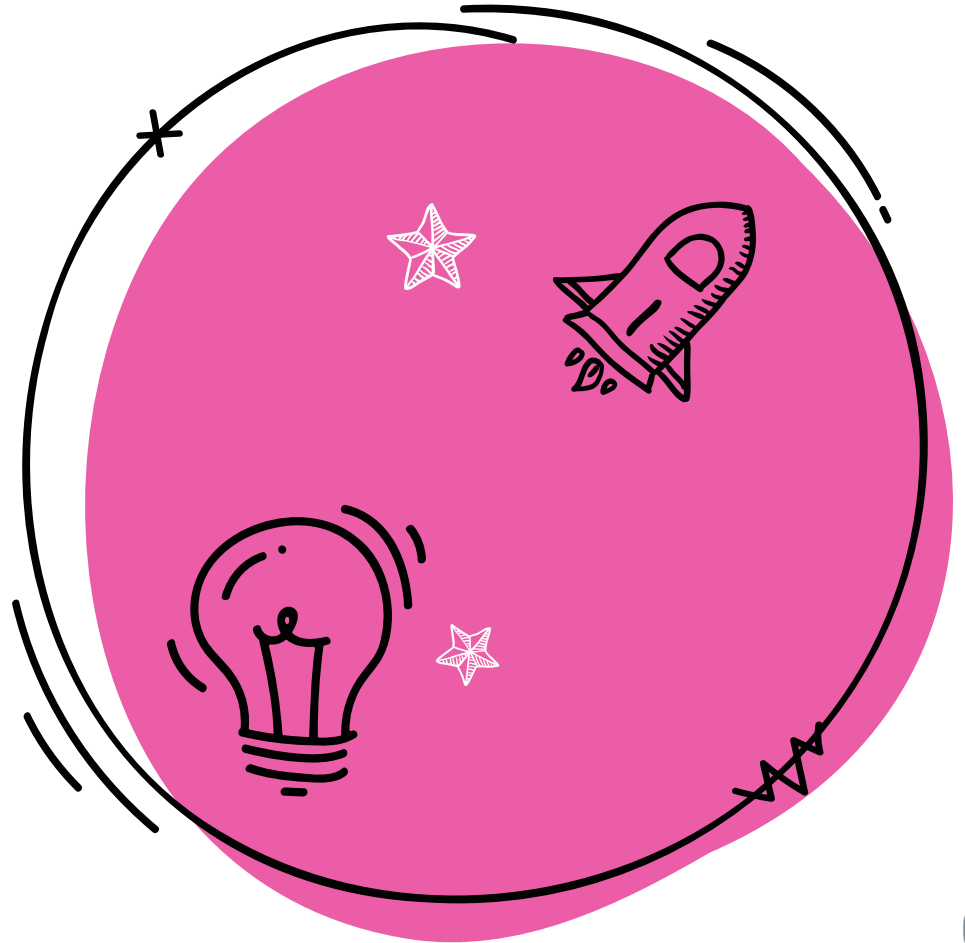
<https://www.menti.com/>



Como falar sobre o meu projeto
de pesquisa e encantar o ouvinte
??

O QUE É PITCH?

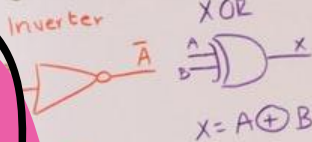
Apresentação **sumária** com objetivo de despertar o **interesse** da outra parte pelo seu negócio ou projeto, assim, deve conter apenas as informações **essenciais e diferenciadas**.



PITCH É APENAS PARA
NEGÓCIOS??

Não, mas é muito
utilizado por startups
para captar recursos.

4) Digital Logic



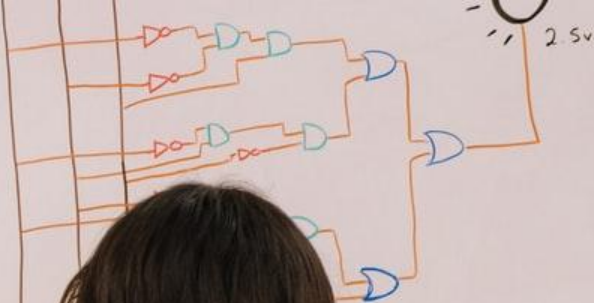
6) D



Ex. 00100

Hexadecimal

16^4	16^3	16^2	16^1	16^0
65536	4096	256	16	1



8) Inver (8)

2	8 ¹	8 ⁰
1	8	1

1 6 =

4

TIPOS DE PITCH

One-sentence pitch

Descrever o seu negócio e chamar a atenção de possíveis parceiros utilizando apenas uma sentença.

Elevator pitch

Apresentar o negócio entre 30 segundos e um minuto.

Pitch deck

Apresentação com uso de recursos visuais para enriquecer a apresentação e aumentar o engajamento da audiência.



ONE-SENTENCE PITCH

“My company, GradeZone Points, is developing an online and mobile platform to help socially-conscious businesses reward high school students for good grades and good attendance with deals and local programs that inspire a community-wide concern for education.”

TIPOS DE PITCH

One-sentence pitch

Descrever o seu negócio e chamar a atenção de possíveis parceiros utilizando apenas uma sentença.

Elevator pitch

Apresentar o negócio entre 30 segundos e um minuto.

Pitch deck

Apresentação com uso de recursos visuais para enriquecer a apresentação e aumentar o engajamento da audiência.



ELEVATOR
PITCH



TIPOS DE PITCH

One-sentence pitch

Descrever o seu negócio e chamar a atenção de possíveis parceiros utilizando apenas uma sentença.

Elevator pitch

Apresentar o negócio entre 30 segundos e um minuto.

Pitch deck

Apresentação com uso de recursos visuais para enriquecer a apresentação e aumentar o engajamento da audiência.



PITCH DECK





BORA PRA PRÁTICA?

COMO ELABORAR UM PITCH ??

A man in a dark blue suit and a woman with curly hair in a light grey blazer are looking at a tablet together. The image is framed by a red border. In the top left corner of the frame, there are three blue diagonal stripes. The text 'ELEVATOR PITCH' is written in large, bold, red letters, and 'EXEMPLOS PRÁTICOS' is written in smaller, bold, white letters below it. The entire frame is set against a black background, which is itself on a pink page with a hand-drawn black border.

ELEVATOR PITCH

EXEMPLOS PRÁTICOS



O que estes pitches tem em
comum ????

QUAL É O PROBLEMA??

- x Indique a oportunidade, a necessidade que existe no mercado.

Quais as dores que você busca resolver?



AGORA PENSE EM SEU PROJETO...

QUAL É O PROBLEMA QUE MINHA
PESQUISA RESOLVE ?



<https://www.menti.com/>



5 MIN

QUAL É O PÚBLICO ALVO ?

- ✗ De quem é o problema que estou resolvendo ?
- ✗ Qual o mercado que vou atuar ?
- ✗ Quais as características do meu público ?



AGORA PENSE EM SEU PROJETO...

QUEM PASSA PELO PROBLEMA QUE MEU PROJETO
ABORDA ? QUEM VAI UTILIZAR A SOLUÇÃO ? PARA
QUEM ESTOU FAZENDO ISSO ?



<https://www.menti.com/>



5 MIN

QUAL É A SOLUÇÃO ??

- ✗ Agora é a hora de falar como você resolverá o problema do seu público. Descreva a sua solução de forma sucinta.



AGORA PENSE EM SEU PROJETO...

QUAL É A SOLUÇÃO QUE ESTOU DESENVOLVENDO
NO MEU PROJETO? QUAIS OS RESULTADOS
ESPERADOS?



<https://www.menti.com/>



5 MIN

QUAIS SÃO SEUS DIFERENCIAIS ??

Apresente as suas vantagens competitivas perante o mercado de atuação.

Como você se destaca ??

Analise os concorrentes e entenda como a sua solução pode ser a melhor solução para o público.



AGORA PENSE EM SEU PROJETO...

QUEM SÃO MEUS CONCORRENTES ? QUAIS OS
MEUS DIFERENCIAIS FRENTE AO MERCADO ?



<https://www.menti.com/>



5 MIN

O QUE VOCÊ ESTÁ BUSCANDO ?

- ✗ Para finalizar explique o que você pretende adquirir com o pitch.

É investimento ? Vender uma proposta ?
Analise o que você busca e tenha isso claro.



AGORA PENSE EM SEU PROJETO...

O QUE ESTOU BUSCANDO PARA MEU PROJETO ?



<https://www.menti.com/>



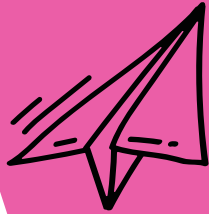
5 MIN



OUTROS TÓPICOS

Modelo de negócio

Dados financeiros



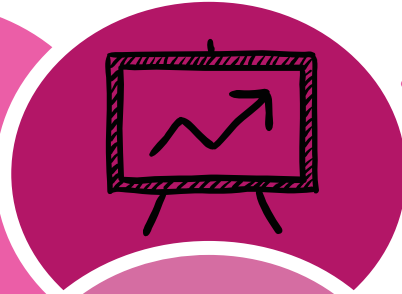
AGORA VOCÊ JÁ TEM UM
ROTEIRO PARA O SEU PITCH!!

Vamos para mais algumas dicas ...

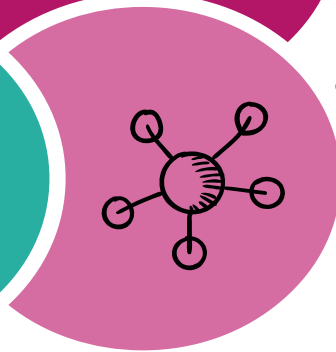
DICAS ÚTEIS - APRESENTAÇÃO

Ferramenta:
Google slides
Canva
Prezi
Power Point

Um slide para cada
tópico



Dados / Gráficos

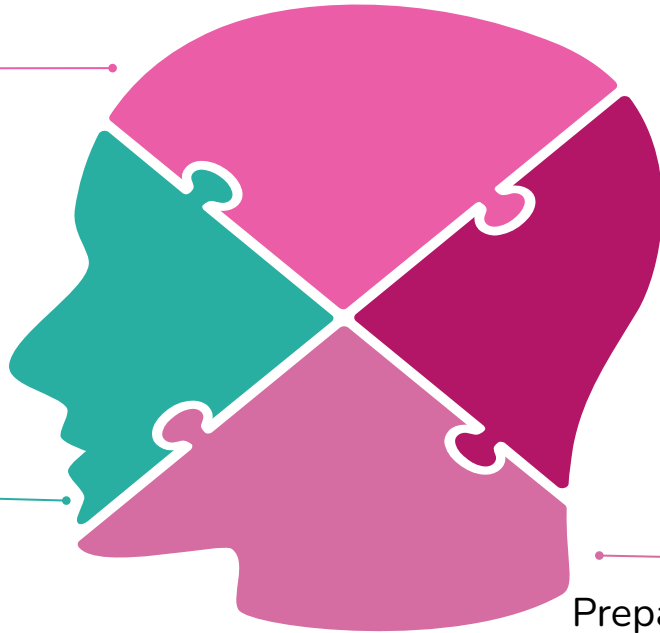


Coesão

DICAS ÚTEIS - APRESENTAÇÃO PESSOAL

Seja claro
objetivo

Atenção com a
postura



Seja
didático.
Atenção
com a
entonação
da voz!

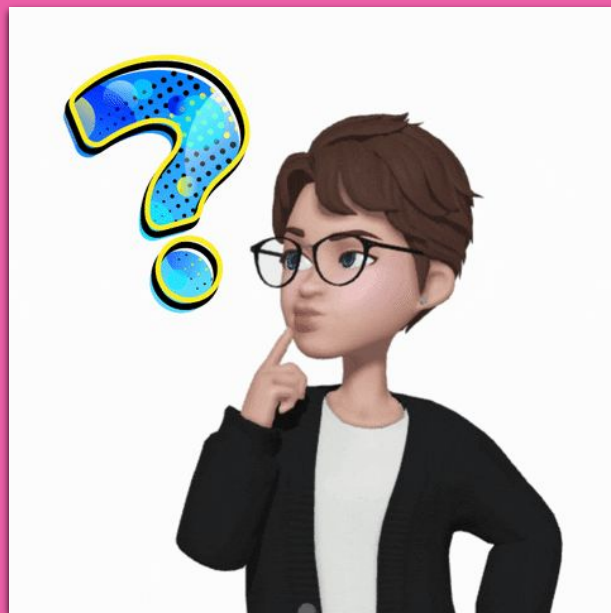
Prepare-se para as perguntas

COMO NÃO APRESENTAR UM
PITCH ? 🙅

**TROLLEI O
SHARK TANK**



Agora é a vez de vocês! Quem
topa apresentar ??



OBRIGADA!!

